

директором строительства. Вспоминает, как впервые приземлился на вертолете в тайгу. Ни души. Связи никакой. Рядом граница с Финляндией. Наша ближайшая железнодорожная станция в ста километрах.

О том, как с нуля в тайге вырос Костомукшский ГОК, можно роман писать. На торжественную закладку первого камня будущего комбината, а затем его запуск приезжали первые лица СССР и Финляндии! Тогда Высокин впервые увидел у финнов строителей мобильный телефон. Попросил соединить с Железногорском, и через минуту разговаривал с женой! Вот был сюрприз так сюрприз!

Отработал там начальником автоуправления восемь лет. Когда в 1984 году его избрали заместителем секретаря парткома Костомукшского ГОКа, понял, что без живого дела не может. На работу привык ходить к шести утра, задерживался допоздна. А в парткоме раньше девяти делать нечего. Бумаги, отчеты... Душа к ним не лежала, загрузил.

Счастливый случай

И тут подоспел судьбоносный случай. На одном из совещаний Высокин оказался в президиуме рядом с гендиректором Михайловского ГОКа Потаповым. Александр Иванович позвал на должность заместителя по коммерческим и финансовым вопросам, поскольку Костомукшу часто посещали



Николаю Высокину всегда рад персонал медцентра «МАТИС»

большие руководители из Москвы. У Николая Александровича были знакомства и связи в столице, министерствах, ведомствах. И, конечно, его богатый опыт управленца мог пригодиться в работе. Потапов это знал.

Вернувшись на МГОК в 1985-м, Высокин занимался не только коммерческими, финансовыми, транспортными вопросами. Обеспечение всего Железногорска было обязанностью МГОКа.

Настала горбачевская перестройка. Москва отпустила вожжи управления, заводы учились работать самостоятельно, выходили и на зарубежный рынок. Высокин организовал внешнеторговое пред-

приятие на комбинате. Работали с чехами, поставляли руду, закупали импортные машины для горно-обогатительных комбинатов всего Союза, торговали с Германией и Австрией.

В 1990 году он покинул МГОК – вместе с чехами создал «МАТИС». В то время деньги у людей были, а полки магазинов пустовали. Николай развернул масштабную деятельность: закупали все – машины, мебель, шубы, сапоги, всевозможные товары... Пригоняли и продавали автомобили по всему Советскому Союзу.

Вкладывались в производство и людей

Заработанную прибыль инвестировали в производство и строительство. В числе первых серьезных объектов «МАТИСа» – гостиничный комплекс в Железногорске, медицинский и технический центры, современные, красивые жилые дома. Работал Высокин на износ. Дома появлялись, только чтобы сменить сорочку. Но были и азарт, и желание созидать, и смелость рисковать. Без этого в бизнесе не удержаться. Он умел принимать решения и добиваться своей цели.

Говорят, большой бизнес, деньги меняют людей, высушивают душу, ожесточают. С Высокиным такой беды не случилось.

«МАТИС» известен среди железнорогцев многими социальными проектами. Куда ни посмотри в Железногорске – везде его добрый след. Думаю, это лучшая из бесчисленных наград Николая Высокина.

Ольга АФАНАСЬЕВА



Уважаемые друзья!

Примите сердечные поздравления с юбилейной датой!

Группа предприятий «МАТИС» на протяжении тридцати лет уверенно развивается и движется вперед. О ней знают не только в Железногорске, Курской области, но и во многих уголках России, в разных странах. Особо отмечу благотворительную деятельность компании, которая взяла под свою опеку детские дома, школы, многодетные семьи, всех тех, кому необходимы помощь и участие.

Приносить пользу землякам и Отечеству – в этом смысл трудов основателя компании «МАТИС» Николая Высокина, щедро одаренного, талантливого руководителя. Его пример воодушевляет другие светские организации и учреждения на плодотворное сотрудничество с Церковью.

Выражая надежду на продолжение добрых отношений, молитвенно желаю Вам, многоуважаемый Николай Александрович, и всем сотрудникам компании «МАТИС» душевного мира, крепости сил, помощи Божией во всех добрых начинаниях!

С глубочайшим уважением и почтением,
благочинный Железногорского церковного округа,
протоиерей Алексей Калашников