



Встреча Председателя Правления АО «Россельхозбанк» Бориса Листова с коллективом Курского филиала Банка с участием главы ГК «Агропромкомплектация» Сергея Новикова и представителей администрации Курской области

клиентов, так как объемы невелики, а качество ведения бухгалтерского и управленческого учета нередко оставляет желать лучшего. Оно и понятно, ведь очень часто фермерское хозяйство – это семейный подряд. Все постоянно заняты – то в поле, то на ферме, то в мастерских, и финансовой отчетности не всегда удается уделить достаточно времени. Мы же к этому относимся с пониманием и, несмотря на серьезные трудозатраты, не оставляем без внимания даже самую небольшую по сумме заявку. Кто, если не мы?

Однако есть и существенные плюсы – за последние пять лет ни одного факта невозврата по кредиту со стороны фермерских хозяйств! Мы любим эту категорию наших клиентов, и они отвечают нам взаимностью.

– Хорошо помогать уже состоявшимся фермерам – с кредитной историей, залоговым имуществом. Как обстоит дело с начинающими? Каким образом Россельхозбанк помогает им?

– Банк разработал специальные продукты для малых форм хозяйствования. Один из последних – «Микро АПК», кредит до 5 млн рублей, особенность – в упрощенном порядке рассмотрения заявки, а также в возможности предоставления частично обеспеченного или необеспеченного кредита. В сентябре прошлого года была принята программа «Стань

фермером» для стартапов отрасли. В банке действуют продукты для развития кооперации, предприятий – членов АККОР.

Кроме того, банк участвует в федеральной программе развития транспорта на газомоторном топливе, которое и экологичнее, и экономичнее бензина. В рамках программы финансирует приобретение и переоборудование техники, автотранспорта по льготной процентной ставке.

– Можно ли утверждать, что филиал сконцентрирован преимущественно на кредитовании сельского хозяйства?

– Здесь стоит уточнить: кредитование агросектора – наш профиль и наша основная задача. Но при этом мы – универсальный банк и оказываем все услуги, которые может оказывать крупная финансовая организация. Объем кредитных вложений на территории Курской области намного превышает наш депозитный портфель. Для финансирования клиентов мы активно используем привлечение ресурсов от головной кредитной организации. Россельхозбанк предлагает отличные условия по депозитам для юрлиц и в итоге, согласно статистике Центрального Банка, занимает значительную долю на курском финансовом рынке в секторе депозитов – около 30%.

– В век цифровизации каждый банк стремится представить своим

клиентам самый современный и технологичный онлайн-сервис. Расскажите об этом подробнее.

– Действительно, Россельхозбанк стремится брать лучшее от современных трендов банковской отрасли. С одной стороны, мы развиваем онлайн-сервисы, такие как Интернет-Банк и Мобильный Банк, предлагая обслуживание в режиме 24/7. С другой стороны, для клиентов, которые привыкли решать возникающие вопросы визитом в офис, филиальная сеть не только не сократилась, но и постоянно совершенствуется. Сейчас проходит масштабная программа реновации дополнительных офисов. Мы приводим их к современным стандартам для комфорта клиентов и сотрудников.

– Какие задачи вы ставите на юбилейный 2020 год?

– Свою главную задачу видим в том, чтобы каждый клиент нашел свой кредитный продукт, свою форму поддержки со стороны Россельхозбанка, а мы, в свою очередь, помогли ему в реализации намеченных планов. С уверенностью можно сказать, что для этого у нас есть полный арсенал инструментов. А из глобальных задач, которые перед нами ставит государство, – развитие экспортного потенциала наших клиентов.

– Благодарим вас за интересную беседу и желаем новых успехов!

Андрей РУДЕНКО