

И мы хотим вносить свой вклад в развитие агропромышленного комплекса региона. Губернатор Роман Старовойт, как известно, обозначил очередную высоту: в ближайшие годы нашим аграриям предстоит добиться роста валового сбора зерновых до 6 миллионов тонн с нынешних пяти. Это очень амбициозная задача. Мы готовы в ней участвовать. И наша роль – ООО «Каскад-Агро» – далеко не последняя в обеспечении условий для такого мощного рывка.

Зная, какие большие затраты несут сельхозтоваропроизводители на покупку ГСМ, средств защиты и удобрений, покупку техники, ее ремонт и обслуживание, мы намерены предоставить курским аграриям наилучшие и наиболее выгодные условия для того, чтобы уборочная, посевная и другая необходимая техника работала на местных полях с высоким КПД, стабильно и надежно. Чтобы все сезонные полевые работы проходили в оптимальные сроки и с надлежащим качеством.

Торговый комплекс «Каскад-Агро» будет достойным партнером курских аграриев в поставке запасных частей и ремонте сельскохозяйственной техники самого широкого спектра.

– Мы являемся дилерами, дистрибьюторами многих ведущих производителей сельхозтехники стран СНГ. Это и Минск, и ХТЗ – Харьковский тракторный завод, и другие. В Курске у нас имеется своя производственная база,



В торговом зале вам помогут с выбором опытные специалисты

других деталей. Готовы закрывать все потребности курских аграриев – возможности для этого есть, – отметил Максим Алексеевич.

А вот какие оценки высказали курские сельхозтоваропроизводители, ставшие первыми посетителями нового торгового комплекса «Каскад-Агро»:

Сергей ШИЛИН,
главный инженер производственного хозяйства «Защитное-Юг» (структурное подразделение «ЭкоНива-АПК»):

– Считаю, что Курская область на сегодняшний день недостаточно оснащена запасными частями к отечественной сельхозтехнике. Открытие чего-то нового всегда интересно. Цены здесь, на первый взгляд, если сравнивать с другими поставщиками, приемлемые. Будем пробовать сотрудничать. Для нас важны качество запчастей, сроки поставки, наличие нужного ассортимента и, безусловно, ценовая политика. Это, пожалуй, основные критерии при выборе поставщика.

Роман РЕБРОВ,
заместитель директора ООО «Черноземье», Солнцевский район:

– Я раньше не знал об этой фирме и, услышав об открытии специа-

лизированного магазина запчастей к отечественной технике, приехал посмотреть, приглядеться, оценить ассортимент. Так как у нас работает не одна единица отечественной техники, а около пятнадцати, думаю, мы будем сотрудничать с фирмой «Каскад-Агро».

Алексей СИНИЦЫН,
заместитель начальника управления растениеводства, механизации и охраны труда комитета АПК Курской области:

– Важность технической составляющей для успешного развития агропромышленного комплекса региона нельзя переоценить. На сегодняшний день дилерская сеть поставщиков сельхозтехники и оборудования у нас расширяется, агропроизводство растет. Мы имеем достойные показатели. И покупательская способность у хозяйствующих субъектов, не только крупных агрохолдингов, но и сельхозпредприятий, фермеров, есть. Поэтому мы нацеливаем курских дилеров на то, чтобы была конкурентная среда, правильная ценовая политика, обеспечены качество и ассортимент запчастей. И, конечно, необходимо соблюдать все гарантии и условия поставок. На сегодняшний день компания «Каскад-Агро» с этими задачами успешно справляется.

На открытии торгового центра «Каскад-Агро» побывала Алена МАРТОВА



«Каскад-Агро» предлагает аграриям широчайший ассортимент запчастей

ремонтная и большие склады. В скором времени планируем наладить собственное производство гидравлических узлов, заняться импортозамещением, а пока наращиваем выпуск