

Председатель совета директоров ООО «ТД «Аграрник» Александр Алексеевич КОЗЯВИН – не кабинетный руководитель. Его проще застать в поле, где работают зерноуборочные комбайны, чем в офисе.

Счастье, что селянин имеет право выбора



Есть еще одна возможность для встречи – выставочная площадка сельскохозяйственной техники на Курской Коренской ярмарке. Найти экспозицию торгового дома просто – она всегда выделяется среди сорока компаний и предприятий-изготовителей. К слову, «Аграрник» был инициатором первой демонстрации специализированной техники в местечке Свобода.

Предприятие было создано в 1943 году после освобождения Курска от немецко-фашистских захватчиков. За многолетнюю историю его неоднократно переименовывали: «Сельхозснаб», «Курсагропром-комплектснаб» – и тому подобное. Сменили форму собственности. Адаптировались к рыночным условиям. Но профиль работы с той поры и по сегодняшний день остался неизменным – материально-техническое обеспечение агропромышленного комплекса Курской области.

Особенности общества с ограниченной ответственностью еще и в том, что оно не только учитывает нужды хозяйств в технике, машинах, запчастях, но и предлагает современные технологии, а под них – необходимый комплекс машин.

– Удобно, выгодно? – спрашивает Александр Алексеевич, и сам отвечает: «Несомненно!»

Другая фишка в том, что компания работает с предприятиями сельскохозяйственного машиностроения без посредников и является для них

не только официальным дилером, но и техническим центром.

– Наши специалисты, – продолжает директор, – постоянно общаются с инженерами, агрономами и механизаторами, наблюдают за поведением техники. Поэтому досконально знают все плюсы и минусы и с предприятиями-изготовителями участвуют в модернизации узлов и механизмов изготавливаемой техники.

«Аграрник» поставляет технику, специальное оборудование, запасные части для ремонта как отечественного, так и зарубежного производства. Например, зерноуборочные комбайны и тракторы МТЗ завозит из Республики Беларусь. Тесно сотрудничает с предприятиями Брянска, Краснодара, Барнаула и других российских городов.

– Великое счастье, что селянин имеет возможность выбора: приобретать отечественную или зарубежную технику в зависимости от финансового состояния и предпочтений. Хорошо, когда поставщиков много. Если один из них покинет рынок, останутся другие. Конкуренция всегда стабилизирует цены, продвигает технический прогресс, – говорит Александр Алексеевич.

«Аграрник» имеет в собственности шесть с половиной тысяч гектаров земли, десять тысяч квадратных метров складских помещений, сеть подъездных железнодорожных путей с выгрузными платформами, два тепловоза, три козловых крана грузоподъемностью 25 тонн, автотран-

спорт. И это еще не все преимущества сотрудничества с «Аграрником».

– Раньше важно было продать технику, сейчас – обеспечить гарантийное, постгарантийное обслуживание и сопровождение, – замечает Александр Козявин. – Современные сельскохозяйственные машины сложные, с элементами электронного оборудования. Поэтому мы не имеем права оставлять потребителей без поддержки. У нас же имеется сервисный центр. Сильный инженерный корпус: почти все – выпускники Курской ГСХА, практики с большим стажем и опытом. Принимаем и молодежь, но предпочтение отдаем выходцам из сельской местности. Там ребята приучены к труду с детства и знают цену рабочему времени и рублю. Вливаясь в коллектив, молодые люди принимают сложившиеся в компании традиции.

Но, как показывает жизнь, легких времен у селян не бывает. Вчера были одни сложности, сегодня – другие: недостаточны меры господдержки, исключены льготы на закупку белорусской техники, есть проволоочки и в получении банковских кредитов.

Тем не менее никто рук не опускает. Нынешний год для «Аграрника» юбилейный – 75 лет! Несмотря на солидный возраст и проблемы, коллектив готов служить региону еще столько же.

Александра ЧЕРНЫХ,
Галина ЧЕМОДУРОВА