

«МАСЛЕНКА» – безусловное качество и надежность

Так считают и любители, и профессионалы, когда приобретают продукцию в Компании «МСК-профи». А сотрудники о своем руководителе говорят: «Владимир Викторович – основатель, двигатель и душа нашей компании».



Он открыл первый магазин в нашем городе по продаже качественных моторных масел и расходников. И сейчас, спустя 20 лет, не изменяет ни любимому делу, ни себе. Все, за что берется этот неутомимый человек, наполняется его энергетикой и получается в итоге «на отлично».

Мы попросили Владимира ПОРЯДИНА рассказать о себе и о своем пути в бизнесе.

– Владимир Викторович, расскажите, каким вы были в подростковом возрасте?

– В школе я был, как тогда считалось, обычным хулиганом. Учился средне, особо ничем не выделялся, хотя к знаниям тянулся. Подходил к учебе дифференцированно: читал много, но только то, что было интересно. После восьмого класса пошел в ПТУ №1, где начал осваивать профессию фрезеровщика. До армии успел поработать на заводе «Маяк».

– Как складывалась жизнь после армии?

– После увольнения в запас, а служил я в Ватутинках под Москвой, сразу решил продолжить учебу, но попытка поступить в Московский автомобильный институт была неудачной. Так я оказался на курском кондиционерском комбинате, в строительной бригаде, где отработал три года.

– Но от планов получить высшее образование все же не отказались?

– Конечно, нет. Тяга учиться была очень сильной. В 1988 году я поступил на историко-педагогический факультет Курского государственного

педагогического института. Два года студенческой жизни пролетели как один день. А потом в стране начались перемены, которые в миг изменили и мою судьбу, и судьбы многих россиян. Не стало Советского Союза, наступили непростые времена. Надо было действовать и выживать.

– Каким образом получалось выживать?

– Перевелся на заочное отделение и организовал свой бизнес. Те, кому сегодня за сорок, хорошо помнят, как это было. Видеосалоны, челноки, ларечники... Теперь этих слов не встретишь в лексиконе современных людей. А тогда это было привычно. Мы с приятелем открыли первый магазин в гостинице «Курск», продавали парфюмерию и все, что можно было привезти из столицы. Проработав три года и сколотив кое-какой капитал, решил заняться запчастями для легковых автомобилей. Торговал вначале на рынке, а в 1996-м открыл небольшой магазин расходных материалов для авто на улице Радищева. И вот уже более двадцати лет не изменяю своему выбору, сделанному в далекие девяностые. Розничная, а затем и оптовая торговля позволила крепко встать на ноги. Качественный товар, грамотный персонал и надежность поставщиков сделали свое дело. Мы заслужили доверие покупателей! Заняли прочное, если не сказать лидирующее положение на рынке расходных материалов в нашем регионе.

– Какие направления в работе осваиваете сегодня?

– Сейчас наша компания «МСК-профи» включает в себя семь розничных магазинов в городе Курске и отдел оптовых продаж по Курской, Белгородской и Орловской областям. Занимаемся поставкой смазочных материалов, фильтров, антифризов и автохимии для всех категорий автотранспорта. В настоящее время имеем дистрибьюторские контракты с такими производителями, как: MANN-FILTER, Donaldson, KNECHT, FILTRON, Chevron, Petro-Canada, Texaco, COOLSTREAM и другими.



В торговом зале «МСК-профи»

Эти достижения являются надежной опорой для бизнеса. Наши магазины «Масленка» за долгие годы безупречной работы снискали добрую славу и заслуженное уважение автолюбителей Курска. Все знают: где «Масленка» – там надежность и качество. Такой подход к работе – предмет нашей гордости.