

Активная работа по программам льготного кредитования, существенный рост кредитного портфеля за три квартала 2017 года, участие в инвестпроектах, индивидуальный диалог с каждым клиентом – об этом и многом другом в разговоре с руководителем корпоративного филиала ВТБ в Курске Сергеем Вячеславовичем ТОКАРЕВЫМ.

Выполнение невыполнимых задач? Вопрос времени и усилий

– Как и каждый прошедший год, 2017 стал для нас сложным и интересным одновременно, – с этих слов начал подведение итогов деятельности банка ВТБ за прошедшие девять месяцев Сергей Токарев. – Показатели нашего бизнеса с региональными клиентами в данный момент достигли максимума. Если в начале года кредитный портфель в сегменте «средний бизнес» составлял 5,4 млрд. рублей, то на сегодняшний день эта цифра достигла 7,5 млрд. То есть за девять месяцев текущего года он увеличился на 40%. Если говорить о пассивах, то их рост составил 13–14%, что также является достаточно хорошим показателем. К слову, по данным статистики Банка России, с начала года общий объем кредитов, выданных предприятиям Курской области, увеличился на 5,3%, а объем привлеченных средств снизился.

– С чем Вы связываете столь внушительные достижения?

– Мы по-прежнему много работаем, не позволяем себе останавливаться на достигнутом. Как следствие – эффективно развиваемся. Не секрет: в банковской сфере на региональном рынке конкуренция огромная. На сегодняшний день доступность кредитных ресурсов настолько велика, что компании, которая в этих ресурсах нуждается, остается только выбрать подходящую кредитную организацию. Конечно, с оговоркой, что нет проблем у самой компании-заемщика. Индивидуальный подход к каждому клиенту – наше непереносимое правило. Мы стараемся выстроить честные, взаимовыгодные отношения со своими партнерами.

– Что изменилось в 2017 году в порядке выдачи кредитов?

– Как вы знаете, существует ряд госпрограмм, которые так или иначе призваны стимулировать кредитование. Например, в третьем квартале

2017 года мы профинансировали солодовню «Курский солод» по программе стимулирования кредитования субъектов малого и среднего предпринимательства, которую реализует Корпорация МСП совместно с Банком России. Было выдано 200 млн. рублей, которые пошли на расширение действующего производства. Компания развивается, привлекает относительно недорогие ресурсы, их проект интересен с точки зрения импортозамещения.

Помимо программы Корпорации МСП, существует программа Министерства сельского хозяйства по субсидированию кредитных ставок для сельхозтоваропроизводителей. С этого года изменился порядок выдачи льготных кредитов аграриям. Раньше мы давали кредит на общих условиях и с высокой ставкой, а затем компания оформляла субсидию от государства. Сейчас же заемщики сразу получают кредит