

По идее, он мог бы стать хорошим врачом. Об этом мечтали его отец, Николай Егорович, который сам много лет руководит одной из больниц Курска, мама, Елена Михайловна, также известный в городе врач-окулист, руководитель областной офтальмологической больницы.



Глаза в глаза

В те времена, когда Михаил был еще школьником, дома велись постоянные разговоры о медицине. Михаил Николаевич до сих пор помнит поздние приходы родителей с работы, их частые дежурства, которые все силы и знания отдавали больным при небольшой зарплате. Все это не вызывало в мальчишке особого желания связывать свою жизнь с медициной. Он для себя решил: станет хорошим экономистом. И стал вопреки воле отца. Теперь он – кандидат экономических наук, грамотный руководитель офтальмологической клиники «Высокие технологии». А самым главным человеком, который помогает, советует и всегда находится рядом, по-прежнему остается мама.

– Вам нравится то, чем вы занимаетесь? – задала я первый вопрос Михаилу Николаевичу ТОЛМАЧЕВУ. И в коротком «да» услышала всю полноту и глубину отношения к любимому делу.

Клиника «Высокие технологии». Обращаются сюда те, у кого есть проблемы с глазами, в надежде исправить, а порой и спасти свое зрение. В большинстве случаев пациенты покидают стены медучреждения счастливые и прозревшие. И это для директора клиники – главный результат и удовлетворение от того дела, которым он занимается.

– Михаил Николаевич, за два года Ваша клиника прочно вошла в рынок медицинских услуг. В чем, по-вашему, секрет успешного лечения пациентов с проблемами зрения?

– Здесь, на мой взгляд, две основные составляющие. Во-первых, оборудование. Мы приобрели технику

американской фирмы «Alcon» – самую современную из той, что есть в мире на сегодняшний день. В офтальмологии эта фирма занимает лидирующие позиции, поэтому и техника дорогостоящая. Цена аппаратов для диагностики и лечения, например, катаракты, начинается от семи миллионов рублей. По рефракционному оборудованию – от 27 миллионов рублей.

А во-вторых, конечно, огромное значение имеет докторский состав. Все наши хирурги имеют высшую квалификацию. Два лазерных хирурга – Елена Анатольевна Криволапова и Ирина Анатольевна Зыбина – видные российские специалисты. Несмотря на это, продолжают обучаться по новейшим методикам, как российским, так и зарубежным. Два хирурга занимаются пациентами с катарактой. Это Елена Григорьевна Локтинова и Татьяна Демьяновна Некрасова. В прошлом году ими выполнена почти тысяча операций. Диагностику проводят Елена Степановна Маркова и Екатерина Владимировна Соловьева. Есть у нас и детский офтальмолог: Мария Николаевна Самбунова. В месяц здесь проходят лечение более 300 детей. И записываются родители к Марии Николаевне за месяц вперед. Регулярно к нам в клинику приезжает Георгий Иванович Кишкин из Москвы. Этот доктор стоял у истоков рефракционной хирургии в России. У нас в Курске он консультирует и оперирует пациентов, обучает местных специалистов. Более четверти века проработал в МНТК «Микрохирургия глаза» имени С.Н. Федорова.

– Какие услуги оказывает клиника «Высокие технологии» и какова их стоимость?

– Спектр услуг широчайший: начиная от диагностики и заканчивая оперативным вмешательством. Первичный прием стоит 1821 рубль. Сюда входит полное обследование пациента: проверка остроты зрения, измерение давления, УЗИ глаз, подбор очков.

Лазерные хирурги осматривают пациентов отдельно, если есть к этому показания. В основном это проблемы с сетчаткой глаза. Такой первичный прием составляет 2500 рублей. Это уже более глубокое обследование глазного дна. Проводя его, выявляют скрытые и серьезные проблемы со зрением.

Что касается операций, то стоимость избавления от катаракты – 20 тысяч рублей и выше. Все зависит от потребительских свойств того хрусталика, который будет имплантироваться взамен родного. В клинике используют хрусталики фирмы «Alcon», стоимость которых 20, 30, 38, 50 и 65 тысяч рублей. Операция по лечению глаукомы обойдется пациенту в 40 тысяч рублей. В стоимость любого оперативного вмешательства входят три плановых посещения клиники в послеоперационном периоде: через день, через семь дней и через 30. Если в течение месяца пациента что-то беспокоит, он может посетить доктора внепланово.

Последний вопрос, который я задала директору клиники: «Не жалеете о том, что не стали врачом?» В ответ лаконичное: «Нет». Ведь опыт, знания в области экономики, умение находить общий язык с разными людьми помогли Михаилу Толмачеву стать прекрасным руководителем и профессионалом своего дела. Это факт, который констатируют и пациенты, и врачи.

Ирина ГУБАРЕВА