

Курскому бизнесу – финансовый успех

**Позитивно сложился
2016 год для ПАО
«Промсвязьбанк»: банк
увеличил свои финансовые
активы до 1,3 трлн. рублей.**

О том, каким образом этому кредитному учреждению удалось достичь высоких показателей, мы побеседовали с Алексеем БЫКОВЫМ, региональным директором операционного офиса «Курский», советником Правления ПАО «Промсвязьбанк».

– Алексей Алексеевич, Промсвязьбанк работает и с розничными, и с корпоративными клиентами. Но все-таки кто для вас важнее – «физики» или «юрики»?

– Изначально Промсвязьбанк был ориентирован на работу с юридическими лицами, что отразилось в его названии. Но в 2005 году мы стали развивать розничный бизнес, поскольку корпоративное кредитование подразумевает не только обслуживание организаций, но и их сотрудников. В настоящее время мы не фокусируемся на каком-то одном направлении: Промсвязьбанк – это универсальный банк, поэтому мы развиваем и розничный, и корпоративный бизнес, МСБ и Privatebanking.

– В последнее время ЦБ регулярно отзывает банковские лицензии. Как клиентам не бояться за свои сбережения и выбрать правильный банк, которому отзыв лицензии не грозит?

– В 2015 году Центральный Банк утвердил, а в 2016 году обновил официальный перечень из десяти системно значимых банков. В их числе и

Промсвязьбанк. Что такое – системно значимые банки? Это кредитные учреждения, в которых сосредоточено более 60 процентов всех активов национальной банковской системы. Понятно, что проблемы, возникающие в любом из таких банков, отразятся на финансовой системе страны в целом. Поэтому государство заинтересовано в том, чтобы у этой «большой десятки» все было хорошо. А сам факт попадания в число системно значимых подтверждает статус Промсвязьбанка как самостоятельного и надежного финансово-кредитного учреждения, имеющего высокий уровень ликвидности.

– Расскажите о преимуществах Промсвязьбанка.

– Первое – комплексность отношений с клиентом, возможность быть полезным во всех сферах жизни компании, в жизни ее сотрудников и собственников. Второе – применение новейших информационных банковских технологий. Третье – акцент на уникальные продукты: факторинг, международное финансирование, управление частным капиталом. Четвертое – невключение Промсвязьбанка в санкционный список, а следовательно, сохранение отношений с ведущими мировыми финансовыми институтами.

– Промсвязьбанк активно кредитует бизнес курских компаний. Что интересного вы сейчас можете предложить заемщикам – юридическим лицам?

– Промсвязьбанк является уполномоченным банком Корпорации МСП и активно участвует в реализации совместных проектов. Одним из преимуществ данного партнерства является возможность выдавать предпринимателям Курской области кредиты по льготным ставкам. Для малого бизнеса – по кредитам на срок до трех лет процентная ставка может быть на уровне 10,6% годовых при сумме кредита от 10 млн. рублей. Для субъектов среднего бизнеса – 9,6% годовых на срок до трех лет (годовая выручка этих компаний должна составлять не более двух миллиардов рублей, численность персонала не более 250 человек). Подчеркну: на текущий момент это очень низкие процентные ставки на рынке.

Льготные кредиты предоставляются под инвестиционные цели – финансирование мероприятий по приобретению основных средств, модернизации и реконструкции производства, запуску новых проектов или производств и на пополнение оборотных средств. Программа стимулирования кредитования является реальным инструментом для развития малого и среднего бизнеса и помощи предпринимателям в текущей экономической ситуации. Приоритетные отрасли для этой программы: сельское хозяйство или предоставление услуг в данной области, обрабатывающее производство, производство и распределение электроэнергии, газа