



Всего год работает в нашем регионе представительство компании «Химстар». Но она успела зарекомендовать себя серьезным и надежным партнером курских сельхозпроизводителей.

На помощь земледельцам пришел Химстар

Мы специализируемся на реализации средств химической защиты растений, – рассказывает директор курского представительства компании Вячеслав СМОГУНОВ. – Они предназначены как для зерновой группы – озимых и яровых, так и для технических культур – сахарной свеклы, кукурузы, сои. Использование средств защиты растений позволяет увеличить их урожайность до 30%. Кроме этого, мы занимаемся продажей гибридов семян кукурузы, сои и подсолнечника. Причем наши сорта отлично адаптированы к климату Центрально-Черноземной зоны. Еще одно направление нашей деятельности – реализация микроудобрений, которые предназначены для подкормки растений в период роста.

Как известно, немаловажный фактор в торговой сфере, особенно в нынешних непростых экономических условиях, – стоимостной показатель. В этом вопросе с Химстаром конкурировать сложно, потому что вся линейка продукции реализуется по цене завода-изготовителя. А это на 10–15% дешевле по сравнению с аналогами.

Поставки осуществляются напрямую из Венгрии, где расположено го-

ловное предприятие, – Международный агрохимический холдинг «Peters & Burg». Основное высокотехнологичное производство организовано на заводе «Agrokemia Sellye», который работает с 1964 года и обеспечивает средствами защиты растений аграрный рынок высокоразвитых европейских государств и стран СНГ.

На российском рынке холдинг «Peters & Burg» работает более десяти лет. В целях продвижения его продукции в нашей стране и была учреждена компания «Химстар». Сегодня она сотрудничает с сельхозтоваропроизводителями юга России, Центрального Черноземья, Поволжья, Сибири, Урала. Расширяет географию поставок и курское представительство компании: уже налажены партнерские связи с аграриями Брянской области, в ближайшее время представительство намерено предложить свои услуги белгородцам.

– Наша цель – установление долгосрочных деловых отношений с предприятиями АПК, – делится планами Вячеслав Смогунов. – Перспективы неплохие, потому что сотрудничество осуществляется на взаимовыгодных условиях. При отличном качестве продукции, которая в дополнительных рекомендациях не нуждается, мы систематически отсле-

живаем тенденции на российском рынке. Почему это необходимо? Чтобы своевременно и гибко реагировать на изменения в ценовом сегменте в целях предоставления максимально эффективных решений нашим партнерам и клиентам.

Химстар ежегодно расширяет ассортимент новых инновационных препаратов, не имеющих аналогов и отличающихся высокой эффективностью. И, самое главное, реализует их по реальной, доступной для большинства агропредприятий стоимости. Не зря слоган компании звучит так: «Мировое качество по справедливой цене».

Такая разумная и взвешенная экономическая политика положена в основу работы с клиентами. Наверное, в этом и кроется секрет успеха молодой компании «Химстар». Пожелать ей можно только дальнейшего роста и новых достижений.

Юлия ЛИПКОВА

ООО «ТД ХИМСТАР»

г. Курск, 2-й Шоссейный пер.,
строение 21, офис 28
тел./факс: +7 (4712) 73-08-98,
+7-910-317-02-52
smogunov@ximstar.ru