

Борис САПОЖКОВ:

# «Юпитер 9» – партнер успеха

По итогам 2014 года в Курской области выработан максимальный валовой объем сельхозпродукции за всю историю. Это лучший результат в сравнении с остальными семнадцатью регионами ЦФО. Курские растениеводы впервые собрали 4,5 млн. тонн зерна, включая кукурузу, 3,5 млн. тонн сахарной свеклы, порядка 500 тысяч тонн масличных культур, более 1 млн. тонн картофеля и других овощей.



**М**ожно смело сказать, что успех курских аграриев создавался и благодаря технологиям, которые предлагает ООО «Юпитер 9», наиболее крупный поставщик средств защиты растений, семян, сельхозтехники и комплектующих не только в нашем регионе, но и в соседнем Белгородском. В Курской области с помощью продукции компании растениеводы обрабатывают и убирают не менее половины пахотных площадей.

В 2014 году компания «Юпитер 9» из 19-ти российских дилеров технологий бренда John Deere признана лучшим дилером года по послепродажному обслуживанию, а также стала первой по развитию направления продаж запасных частей 2014 года.

Генеральный директор ООО «Юпитер 9» Борис Сапожков держит в руках награды, рассказывая, как удалось добиться исключительных результатов.

– Наша компания появилась на курском рынке 17 лет назад. Предприятие, в котором сегодня занято почти 200 человек, начиналось с трех работников. Мы поставляли на курский рынок средства защиты растений, прежде всего гербициды, которые в конце 90-х применяли немногие курские хозяйства. «Юпитер 9» является дилером таких крупных мировых компаний как DuPont,

Syngenta, Bayer, Basf и других. После того как сельхозпредприятия с нашей помощью в буквальном смысле подготовили почву для будущих урожаев, мы предложили своим клиентам высококачественные районированные семена кукурузы, подсолнечника именитых зарубежных производителей Pioneer и Syngenta.

Философия компании, начиная со старта в 1998 году и до сегодняшнего дня, не изменилась: предлагать клиенту самые передовые мировые агротехнологии для получения высоких результатов в сельхозпроизводстве. Поэтому услуги по агрономическому консультированию и сопровождению агропроцесса стали логичным продолжением в развитии нашего бизнеса. Агрономы ООО «Юпитер 9» проводят все необходимые исследования с помощью мобильной лаборатории экспресс-диагностики почвы и растений. Это очень эффективный сервис, потому что наши специалисты прекрасно знают особенности выращивания поставляемых семян, могут корректировать уход за посевами в процессе роста культур, прогнозировать объемы урожая с учетом особенностей почвы и климата, количества внесенных удобрений, рекомендовать технологию уборки. С 2009 года поставкой семян и средств защиты растений занимается наша дочерняя компания – ООО «Юпитер 9 Агротех».

Безусловно, год от года цели менялись. Но и как с момента основания, так и до сих пор ключевая стратегическая задача одна – заработать репутацию надежного и добросовестного партнера у поставщиков, потребителей, финансово-кредитных организаций и подтверждать ее ежедневно. Рад, что руководство John Deere высоко оценивает нашу работу, для большого коллектива ООО «Юпитер 9» важно получить признание коллег. Это стимул оставить переходящий приз в компании и в 2015 году.

– Наверное, задача будет более сложной? Непростая экономическая ситуация, связанная с ростом курса иностранной валюты, введением санкций Запада в отношении России, может повлиять на результаты работы



На полях области – современная техника