

Для людей и для бизнеса



В ноябре 2013 года в Курске на улице Радищева, 18 начал работу операционный офис АКБ «Легион» (ОАО). Это уже 23-й город на «географической карте» банка, на которой общее количество его офисов приближается к полусотне.

В 2014 году акционерному коммерческому банку «Легион» исполняется 20 лет. За эти годы он вошел в число 200 самых крупных российских кредитных учреждений. Показывая устойчивый ежегодный рост капитала, банк работает в корпоративном, розничном, инвестиционном сегментах рынка и предлагает своим клиентам выгодные условия сотрудничества.

На вопросы журнала «VIP» отвечает председатель правления АКБ «Легион» (ОАО) Игорь СОКЕРКИН.

– **Игорь Владимирович, почему ваш выбор пал на город Курск, где довольно серьезная конкуренция в сфере банковских услуг. И каким образом планируете привлекать клиентов для своего нового офиса?**

– Выбор наш не случаен. Руководство АКБ «Легион» (ОАО) считает Курскую область перспективным и интересным регионом. Нам известно и то, что конкуренция среди кредитных учреждений в Курске достаточно серьезная, как, собственно, и в большинстве других городов Российской Федерации. Но «Легиону» везде удастся найти свою нишу на рынке банковских услуг, поскольку банк формирует свои предложения с максимальным учетом пожеланий клиентов.

Не является исключением и новый операционный офис в Курске. Мы постарались подобрать команду профессионалов, имеющих богатый опыт банковской работы, хорошо знакомых с региональным рынком, знающих клиентов, их пожелания и потребности. Во всех наших офисах, и в Курске в том числе, мы вырабатываем оптимальный подход к тарифам на расчетно-кассовое обслуживание,



Игорь СОКЕРКИН,
председатель правления
АКБ «Легион»

что позволяет работать «под клиента», учитывая условия и специфику каждого региона.

– **Какие еще преимущества в работе банка могут привлечь к вам клиентов нашего города?**

– Одно из самых важных наших преимуществ заключается в оперативности принятия решений по банковским сделкам. Так, например, открытие расчетного счета для юридических лиц в курском офисе осуществляется в течение одного дня, и, кстати, эту услугу мы предоставляем бесплатно. Решение о выдаче кредита рассматривается от трех до десяти дней. Причем если мы не можем удовлетворить заявку после подачи базовых документов, то сразу честно сообщаем об этом заявителю. Вообще, честность, открытость, доступность, порядочность – это основные условия успеха в той сфере услуг, в которой работает наш банк. Мы никогда не предлагаем нереаль-

ных процентов, они всегда адекватны рыночным, и никогда не размещаем, что называется, «на сгибах договоров» такие условия, которые потом могут оказаться кабальными для клиентов.

– **А насколько активно будете работать с потенциальными клиентами банка – физическими лицами?**

– В течение довольно большого периода времени своего существования «Легион» работал как корпоративный банк, но в последние годы активно развивается и розничное направление. Сейчас мы, скорее, универсальный банк для людей и для бизнеса. Физическим лицам предлагаем широкую линейку высокодоходных вкладов с выгодными условиями размещения средств. По некоторым из них предусмотрено досрочное снятие и пополнение (при сохранении процентной ставки) с ежемесячным, ежеквартальным причислением процентов во вклад или размещением их на отдельный счет.

Мы работаем с вкладчиками различных возрастных групп. Особое внимание уделяем пожилым людям, специально для них предлагается вклад «Пенсионный».

Вообще, банк – это живой организм, который постоянно развивается. Расширяя географию присутствия, увеличивая региональную сеть, мы делаем получение банковских услуг для наших клиентов более удобным. Убежден, что, открыв свой офис в Курске, банк «Легион» станет надежным партнером для своих новых клиентов и в вашем регионе.

Светлана ВАСИЛЬЕВА



Сотрудники курского операционного офиса банка «Легион» – команда профессионалов, хорошо знакомых с региональным рынком банковских услуг