



Алексей Лукин,
директор ООО «Нитрон»



Олег Пашков,
директор ООО ТПП «Элека»

Есть категория людей, общаясь с которыми чувствуешь жизненный круговорот, движение. Чаще всего они встречаются среди предпринимателей. И это не случайно: вести бизнес, особенно малый, сродни постоянному выживанию. По данным Всемирного банка, лишь половина новых малых предприятий переживает год со дня создания, через три года – семь-восемь процентов, а через пять лет на плаву остается не более трех.

«Нитрон» + «Элека» = успех

В этом смысле директора ООО «Нитрон» Алексея Лукина и директора ООО ТПП «Элека» Олега Пашкова можно смело назвать рекордсменами на ниве предпринимательства: в этом году возглавляемые ими предприятия отмечают 20-летие.

Если делом занимаются профессионально

Трудовой путь Алексея Лукина начался в 1982 году, когда после окончания СГПТУ №1 он пришел на Курскую ТЭЦ-1 слесарем контрольно-измерительных приборов и автоматики четвертого разряда. Новичком себя не чувствовал: выпускники профтехучилищ, прошедшие практику на стройках Советского Союза, приходили на производство готовыми

специалистами. До армии успел жениться. А когда демобилизовался, молодая семья переехала в Набережные Челны: кто тогда не мечтал жить в самом юном городе-миллионнике и быть причастным к строительству гиганта на Каме. Молодые специалисты требовались на теплоэлектростанции, и Алексей, не раздумывая, пришел на ТЭЦ КамаАЗа. Без отрыва от производства учился в техникуме по специальности «Энергоснабжение промышленных предприятий» и вскоре был назначен начальником смены. Знание дела, организаторские способности, уважение в коллективе сулили Лукину дальнейший карьерный рост. Но наступил 1993 год, когда политическое противостояние Республики Татарстан и Центра достигло своего апогея. Жить в условиях напряженности и нервозности стало некомфорт-

но, и Лукины возвратились в Курск.

Но и здесь от прежней жизни остались лишь воспоминания. Повсеместный спад производства, вызванный системным экономическим кризисом в стране, нахлынувшая волна безработицы. Инициативные, предприимчивые люди стали заниматься коммерческой деятельностью. По этому пути пошел и Алексей Лукин. Однако в отличие от многих стал профессионально заниматься тем, что ему как специалисту было близко и понятно: открыл семейно-частное предприятие «Нитрон», занявшее свою нишу на рынке электронных компонентов и специализирующееся на оптовых поставках комплектующих для предприятий, выпускающих электронную продукцию. И со временем стал одним из крупнейших номенклатурных поставщиков электронных компонентов.