

в семенах подсолнечника, кукурузы, сахарной свеклы. Ставку сделали на гибриды семян кукурузы, которые давали возможность вызревания этой технической культуры в нашей зоне земледелия. До нас не было такого опыта, мы стали первыми поставщиками в Курской области.

– Быть первопроходцем в любом деле трудно, а в кризисные времена еще и рискованно.

– Это действительно так. Наше начинание было воспринято весьма настороженно. Надо было убедить сельхозпроизводителей в том, что использование гибридов – дело выгодное и перспективное. Следуя золотому правилу: «Лучше один раз увидеть, чем сто раз услышать», мы на первых порах сами закладывали опыты, демонстрировали руководителям хозяйств выращенное. Слава Богу, среди них нашлись такие, кто не побоялся рискнуть и стал экспериментировать на своих площадках, проверять возможности гибридных семян. Одним из первых, кто начал массово производить кукурузу на зерно, был «Ленинский призыв» Кореневского района во главе с заслуженным работником сельского хозяйства В.Н. Чемодуровым. Примеру кореневцев последовали другие. И сегодня уже не надо никого агитировать. Кукуруза, выращиваемая на корм скоту, находится в севообороте и играет большую роль в производстве свинины и курятины.

– То есть вы не прогадали, сделав ставку на гибриды семян...

– Своим успехом компания обязана политике руководства, ориентированной на актуальные запросы общества. Ведь с развитием экономики появляются новые жизненные реалии, именно они диктуют и новые задачи. Выигрывает тот, кто не просто адаптируется к ним, а работает на опережение. По мере того как рыночные отношения в нашей стране обретали цивилизованный характер, выработались правила игры на рынке, крепло сельхозпроизводство, предприятия начали получать субсидии.

Появилось понимание того, что импульсом для дальнейшего развития послужат новые технологии, внедрение современной техники. Исходя из того что сельское хозяйство в России должно развиваться по тем же критериям, что и в развитых странах, руководители ООО «Юпитер 9» взяли курс

на поставку сельхозтоваропроизводителям высокопроизводительной и энергоэффективной техники. К 2012 году мы стали абсолютным лидером по поставке в Курскую область именно такого уровня самоходной и прицепной сельхозтехники. Наши тракторы, комбайны, прицепная техника работают и на полях Белгородщины и всего Центрального федерального округа.

Вообще, у наших партнеров практически каждый год возникают новые задачи, появляются иные направления деятельности. И компания «Юпитер 9» имеет возможность отвечать на эти потребности, от А до Я



«Юпитер 9» – компания, объединяющая в себе поставку высокопроизводительной и надежной сельскохозяйственной техники и оригинальных запасных частей, сервис, агротехнологии, мировое качество, верность лучшим традициям и в то же время мобильность и свежие инновационные идеи, умение и желание с душой подходить к любому делу и любому клиенту.

обеспечивать хозяйства оборудованием и сельхозмашинами для производства всех сельскохозяйственных культур, которые потенциально могут выращиваться в ЦФО: зерновых, кукурузы, подсолнечника, рапса, сахарной свеклы, картофеля и других. И мы гордимся тем, что вносим весомый вклад в успехи Курской области в растениеводстве и косвенно в животноводстве.

– И это несмотря на то, что конкуренты, как говорится, дышат в затылок. Кстати, в чем вы видите конкурентные преимущества компании «Юпитер 9»?

– В своей деятельности мы придерживаемся главного принципа – быть надежным и добросовестным партнером, предлагать покупателям продукцию мирового качества по адекватной цене. «Лучшая сельхозтехника приводит к лучшему агрономическому результату» – таков закон ООО «Юпитер 9». Мы оперативно реагируем на потребности наших клиентов в выборе

техники, ее комплектации и доставке к месту назначения в согласованные сроки, предлагаем широкий выбор оригинальных запчастей по выгодной цене. Немаловажно и то, что наши специалисты обеспечивают послепродажную поддержку техники, осуществляют гарантийное и постгарантийное обслуживание. В ближайшее время планируем начать строительство сервисного центра в Курске, который должен стать одним из лучших в Европе. Приобрели участок земли, ведутся проектные работы.

И опять-таки повторюсь: стараемся работать опережая время. Вот, к примеру, сегодня куряне стали более активно заниматься выращиванием картофеля, орошением земель. Поэтому в течение двух последних лет мы поставляем на рынок соответствующее современное оборудование.

– Борис Моисеевич, недавно курская делегация приняла участие в Международной выставке «Зеленая неделя», проходившей в Берлине. Вы входили в состав делегации. С какими впечатлениями вернулись домой?

– Международная выставка «Зеленая неделя» проходила в деловой и дружественной атмосфере. Она дала ее участникам возможность обменяться опытом, ознакомиться с научными и технологическими нововведениями в агропродовольственной сфере. А еще ее неслучайно называют местом встречи гурманов из разных стран: там можно было попробовать массу продуктов на любой вкус – от традиционных берлинских сосисок до мяса кенгуру, страусов и бизонов.

В числе представительной российской делегации достойное место занимала Курская область. Хорошие отзывы получила продукция курских производителей, которая привлекала внимание многих российских и зарубежных гостей и была отмечена золотыми медалями.

А еще куряне блеснули своими талантами. Всех буквально покорила самобытный голос Ольги Чекадановой – солистки Курской областной филармонии, исполнявшей народные песни под аккомпанемент баяниста-виртуоза Сергея Сидорова.

Думаю, что благодаря выставке наш регион стал еще более инвестиционно привлекательным.

Валентина АЛЕКСЕЕВА