



Дмитрий КРЕШТОПОВ:

Весной нынешнего года в Курске на рынке кредитно-финансовых услуг начал работать Промсвязьбанк. Операционный офис «Курский» – подразделение одного из ведущих российских частных банков с активами порядка 554 миллиардов рублей по состоянию на первое апреля текущего года. По итогам прошлого года он занял по версии Интерфакс-ЦЭА 11 место среди крупнейших российских банков по размеру активов.

Правильный кредит должен быть прозрачным!

Разговор о том, насколько серьезное это учреждение и какую роль в экономике Курской области уже играет, мы вели с директором операционного офиса «Курский» ОАО «Промсвязьбанк» Дмитрием Ильичем Крештоповым.

– Насколько успешно вы вписались в региональный финансовый рынок?

– В Курскую область мы пришли с полным спектром услуг для физических лиц: кредиты, вклады, переводы и так далее. Причем работаем как с небольшими суммами кредитования, так и с крупными. Используем эксклюзивный подход к каждой группе клиентов. Юридическим лицам предлагаем широкий спектр высокотехнологичных услуг. Работаем с индивидуальными предпринимателями. Реализуем кредитную программу для предприятий малого и среднего бизнеса. А вот крупный бизнес выделили в отдельное направление. Это говорит о том, что все без исключения клиенты для нас значимы. Кстати, по итогам 2011 года Промсвязьбанк занял второе место среди крупнейших российских банков по кредитованию предприятий малого и среднего бизнеса.

– Наиболее волнующая население тема – кредиты. Финансовые колеба-

ния в стране и мире заставляют нас считать все плюсы и минусы кредитования, быть более осторожными. Предлагаю подробнее рассказать о займе денег в Промсвязьбанке.

– И начнем с хорошей новости. Для заемщика по-прежнему хорошее время: жесткая конкуренция вынуждает банки активно идти навстречу потенциальным клиентам, предлагать гибкие условия кредитования, улучшенный сервис и доступные (во всяком случае – пока) ставки.

– Дмитрий Ильич, скажите, стоит ли сейчас брать кредит?

– На самом деле главный вопрос другой: зачем брать, на какие цели? Если нужны деньги на ремонт, отпуск, обучение, покупку мебели, бытовой техники, автомобиля, наконец, нужно отметить юбилей или свадьбу, то есть на реальные нужды, вам прямая дорога в банк. Брать деньги «просто так» нет смысла – многие «прогорели» на этом.

Посчитайте, сколько вам нужно средств, и сколько вы можете безболезненно отдавать за кредит в месяц. Затем обсудите условия кредитования в банке. Ставки по кредитам весьма привлекательные, так что самое время брать кредит.

– Боюсь переплатить, а в банковских терминах ничего не понимаю,

ведь договор написан юридическим языком, который иногда трудно понять.

– Самое главное – прозрачные условия договора. Есть такое понятие – полная стоимость кредита, которая показывает, сколько вы реально будете платить по кредиту со всеми комиссиями. Часто было так: банк показывал среднюю по рынку ставку, например, 20 процентов годовых, но с учетом всяких комиссий она вырастала до 40-50 и даже 100 процентов годовых!

Когда вы приходите в Промсвязьбанк, то менеджер сделает по вашей просьбе расчет платежей по кредиту. Можете сэкономить время и самостоятельно оценить размер будущего кредита и получить расчет по платежам, сумму переплаты и полную стоимость кредита. Для этого необходимо воспользоваться кредитным калькулятором, который находится на сайте банка (psbank.ru), достаточно кликнуть на любой раздел, посвященный кредитам. Кстати, ни разовых, ни ежемесячных комиссий у нас нет. Так что ставка у нас честная, прозрачная, не зря мы назвали свой кредит «Прозрачным».

Если сумма потенциальных расходов на обслуживание кредита вас не устраивает, отложите оформление