



Александр ЗАКУРДАЕВ:

Какой инвестор городу на пользу

Нынешний состав Курского городского собрания вышел на финишную прямую: до осени, когда прекратится срок его полномочий, рукой подать. Так что вполне логично подвести предварительные итоги деятельности. Этим обстоятельством и были обусловлены вопросы, которые я задала главе города, председателю городского собрания Александру Ивановичу Закурдаеву.

– Итак, пройден путь длиной в четыре с половиной года...

– Говорят, пессимист подводит итоги, а оптимист строит планы на будущее. Я буду говорить с позиции хорошо информированного оптимиста: и итоги подведу, и планами поделюсь.

С первых дней работы в этом качестве мне было ясно, что на те средства, которые зарабатывает город, стоящих перед ним проблем не решить ни по техническим, ни по материальным позициям. Волей-неволей надо было думать о привлечении в Курск инвесторов. Причем инвесторов неспекулятивного характера. Проще всего дать землю и предоставить возможность построить очередной магазин – это высокооборотистый бизнес, который дает быструю и гарантированную прибыль. Недостатка в таких предложениях нет и не было. Я сразу обозначил свою позицию: предложения, связанные с увеличением торговых площадей, мне не интересны. Но мало определиться с тем, чего не надо. Важно точно и правильно сформулировать, в чем город нуждается. Мы поняли, что с кондачка к этой проблеме не подойти: нужен не просто мой или чей-то еще личный взгляд на ситуацию, а мнение ученых, бизнесменов, банкиров, чиновников, словом, людей, которые в этом знают толк. Вот тогда и был создан тот самый, надеюсь, небезызвестный совет содействия инвестиционным и инновационным инициативам.

Активных, заинтересованных людей на самом деле много. Но они часто натываются на некий барьер, заслон. Нашему российскому чиновнику легче ничего не сделать и объяснить, почему это было невозможно, чем сделать неправильно и отвечать за это. Эту психологию тоже нужно было как-то ломать.

– Скоро сказка сказывается, да не скоро дело делается...

– Года полтора-два мы работали в этом направлении. Схема была такая: приглашали на заседания заинтересованных людей, которые могли что-то предложить. Они излагали свои взгляды на проблемы торговли, городского хозяйства, предлагали идеи новых предприятий. Мы поняли, что у нас есть потенциал, люди, готовые включиться в работу в этом направлении. Тогда и созрела идея инвестиционного паспорта. Очень важно, что сделан он по кластерному принципу, что позволяет рассматривать его не как застывший документ, он может и должен развиваться. С ним двинется вперед следующая команда.

