

стьянского типа, валяные сапоги, шубного промысла—овчины и полушубки, шапочного, также имеется производство холста, полотнищ, шерстяных чулок, варежек, гончарных изделий, кирпича, мыла, щеток и т. д. Безусловно, кустарная промышленность Курской губернии не может покрыть потребностей населения в перечисленных предметах.

Местной промышленностью фабричного и заводского типа могут быть даны следующие продукты производства: металлообрабатывающими заводами: еельско-хозяйственные машины, веялки, серпировки, бороны крестьянского типа, плуги, жернова; кожевенными заводами: шорно-седельные изделия, обувь, твердая и мягкая кожа; маслобойными заводами: конопляное и подсолнечное масло, жмыхи. Силикатной промышленностью: кирпич, черепица, мел, известь, табачной: табак, папиросы, кондитерской—конфеты и т. п.

12. Большинство мелких предприятий—мукомольно-крупяных и маслобойных, имеющих значение для крестьянства и обслуживающих его, находится в настоящее время в ведении прежних владельцев; национализированные же мелкие предприятия этого рода находятся в эксплуатации совхозов, коммун, частью же сданы в арендное пользование сельским обществам, кооперации и частным лицам. По 21 декабря 1921 г. сдано ГСНХ в аренду 130 мельниц, из них сельским обществам 3 мельницы, Губсоюзу 27 мельниц, промысловой кооперации 8 мельниц, артелям, сельско-хоз. товариществу 1 мельница, сах. заводу 1 мельница, остальные 87 частным лицам, из них бывшим владельцам 28. Кроме того, в уездах УСНХ сдано в аренду 94 мельницы 3-й категории. Арендная плата определялась натурой в среднем 25% промыслового залога с обязательством сделать необходимый ремонт.

Кроме мельниц сданы в аренду 1 кожевенный завод в Белгородском уезде, 1 маслобойный в Рыльском у.

13. С изменением форм товарообмена отношение между купцом и кооперацией сводится к выяснению взаимных расчетов и получению остатков товаров, сдача которых местным Губсоюзом задерживается, несмотря на неоднократные и настоячивые требования ГПК.

14. Частная торговля в области хлебных закупок проявляется слабо. Комиссионные операции, хотя и развиты более заметно, но слабо организованы и незначительны по своим оборотам.

15. Представители приезжих организаций в большинстве случаев не входят в непосредственное соприкосновение с производителем и ведут закупки чрез посредников, осуществляя их преимущественно на дензнаки, получаемые путем реализации на рынке привезенных товаров.

16. Меры к регулированию торговли принимались, как Исполкомом, так ГСНХ. ГСНХ была откры-

та в Курске товарная биржа. В целях устранения конкуренции приезжих организаций для заготовок хлебопродуктов Губсоюз старался входить со всеми организациями в договорные отношения и принимал живое участие в организации биржи. В настоящее время ведет переговоры со всеми хозяйственными организациями об устройстве при ЭКОСО Торгового Сопредседания, координирующего торговые операции всех хозяйственных и кооперативных организаций Курской губ.

17. Идя по пути установления единого кооперативного фронта и, стараясь координировать заготовительную работу всех хозяйственных органов, Губсоюз, главное внимание направлял на укрепление кооперативов первой степени и на быстрое пополнение их лавок соответствующими товарами, ведя с ними операции на договорных началах, или непосредственно через свои отделения, которые вели оптовый отпуск товаров кооперативам первой ступени обслуживаемого района. Последние, получая товар отделений, выдавали им обязательства уплатить за полученные товары в определенный срок причитающееся количество хлебопродуктов. Кооперативы вели товарообменные операции через свои отделения, находящиеся в каждом населенном пункте губернии. Таким образом, к товарообменным операциям были привлечены все активные работники кооперации каждого населенного пункта, благодаря чему, при неблагоприятных условиях, Губсоюзу удалось заготовить значительное количество хлебопродуктов. Некоторое значение в успешности товарообменных операций имели и те небольшие преимущества, какие имела кооперация в сравнении с частными торговцами. Кооперативные объединения и ЕПО имели возможность получать товары от Губсоюза в кредит и по заготовительным ценам, благодаря чему кооперативный аппарат сильнее частного торгового аппарата, который выступал разрозненно и не обладал крупными торговыми и финансовыми ресурсами. Конечно, нельзя сказать, что кооперативный аппарат совершенен. Он имел недостатки и даже весьма существенные, которые не изжиты и до сего времени. Такими недостатками является стремление отделений Губсоюза к сепаратизму, мелких кооперативных объединений к чрезмерной самостоятельности*) и принудительное кооперирование, которое влило в кооперацию такие элементы, которые тормозили всякие начинания кооперации и вносили в нее диссонанс разлагающее начало. Теперь, благодаря усилиям Губсоюза, эти дезорганизующие начала начинают изживаться и аппарат начинает становиться более или менее подвижным, гибким и в недалеком будущем будет представлять из себя весьма серьезного конкурента частному капиталу.

*) Предположено упразднить Усоюзы и взамен их создать Районные Канторы Губсоюза.