

горшечного района въ Шопинѣ, Терновкѣ и т. д. каждый рабочий (мѣстный) производитъ въ теченіе года—опять таки за исключеніемъ брака, всего 4590 шт. горшковъ, на сумму 138 руб. Общій же итогъ ихъ годового производства равняется 247,860 шт., на сумму 7,436 руб. Всѣ же горшечники описываемаго района производятъ въ годъ 1,849,760 шт. горшковъ, на сумму 55,492,8 руб.

Чтобы вывести, чему равняется чистый доходъ, получаемый съ промысла кустаремъ-горшечникомъ, нужно принять во вниманіе его затраты на производство. Основной капиталъ его—горнъ съ инструментомъ стоитъ отъ 10—22 руб.—или, среднимъ числомъ 16 руб.; оборотный же капиталъ составляется изъ слѣдующихъ элементовъ:

на каждые 100 штукъ горшковъ нуж-	
но глины *), въ среднемъ, на	20 коп.
свинцу листового - - - -	15 "
перезженной мѣди на - - -	7—8 "
овсяной муки на - - - -	2—3 "
дегтю товарнаго на - - - -	20 "
дровъ на - - - -	40 "
0/0 на погашеніе основнаго капитала -	20 "
Итого -	1 р. 25 коп.

Сотня горшковъ продается обыкновенно отъ 1 р. 10 коп. (при оптовой продажѣ скупщикамъ) до 5 р. (при розничной продажѣ съ мѣною на хлѣбъ).

Стало бытъ, затраты производства поглащаютъ 50% валоваго дохода горшечника. Чистый же доходъ его въ теченіе года будетъ равняться: въ Великой Михайловкѣ—105 руб., въ другихъ же мѣстахъ—69 руб.

Сбытъ горшковъ организованъ весьма оригинально. Производитель въ большинствѣ случаевъ сбываетъ свои издѣлія самъ, не

*) На горнъ въ 500 шт. горшковъ, глина идетъ обыкновенно около 2 возовъ.

прибѣгая къ услугамъ скупщиковъ. Такъ дѣлается не только въ Терновкѣ, Стрѣлицѣ и Шопинѣ, но даже иногда и въ Великой Михайловкѣ, гдѣ производство организовано на началахъ, весьма приближающихся къ типу крупной, капиталистической промышленности. У кого есть лошадь, тотъ ѣдетъ продавать на своей лошади; безлошадные же домохозяева или нанимаютъ лошадь у соседей, платя по 4—6 руб. въ недѣлю, или же отдаютъ свои горшки на комиссію тѣмъ, у кого есть лошадь, съ платою по 1—1½ руб. съ сотни. Ёздить продавать горшки по базарамъ и ярмаркамъ; продаютъ также и по деревнямъ, вымѣнивая ихъ на рожь, пшеницу и овесъ. За каждые 3—4 горшка средней величины обыкновенно берутъ 2—3 гарнца ржи или овса, т. е. отъ 9—14 коп.; но бываетъ нерѣдко и такъ, что горшечникъ, видя неопытность бабы-покупательницы, сдеретъ съ нея за горшокъ столько ржи или овса, сколько его въ тотъ горшокъ умѣстится можетъ: „на то и шука въ морѣ, чтобы карась не дремалъ“ со смѣхомъ говорятъ по этому поводу сами гончары.

Отправляясь въ путь-дорогу, гончаръ обыкновенно беретъ горшковъ разныхъ сортовъ, смотря по спросу на нихъ. Издѣлій большаго размѣра берется обыкновенно меньше, чѣмъ мелкихъ горшковъ—„кашниковъ“ и „махотокъ“. Какихъ-нибудь „черепней“ для трубъ или крышекъ для ульевъ въ возу у гончара всего по 2—3 штуки, тогда какъ рынокъ для жаренья картофеля бываетъ по 30—40 штукъ. Опытные, бывалые горшечники знаютъ, сколько надобно брать горшковъ того или иного сорта, чтобы удовлетворить всѣмъ требованіямъ деревни и скоро распродать свой товаръ. На 1 возъ накладывается обыкновенно 1½—2 сотни горшковъ разныхъ сортовъ и размѣровъ. Возъ распродается въ теченіе 1½—2 недѣль. Чистой прибыли онъ приноситъ горшечнику отъ 1—10 руб., смотря по искусству продавца и по времени года. Самое благопріятное время для продажи горшковъ—осень и начало зимы, потому что въ эту пору хлѣба по деревнямъ много, бабы не жмутся и щедро отсынаютъ горшечнику гарницы ржи и овса въ обмѣнъ за его из-