

Крестьяне суеверно объясняют это Божеским наказаніемъ за небрежное обращеніе съ иконами въ пути. — „Потому иной разъ скверно молвишь при нихъ и по-матерно выругаешься, — а вѣдь это не мука, не крупа какал, тоже святость — вотъ оно Богъ-отъ и наказываетъ насъ, грѣшныхъ, за языкъ нашъ длинный“. Но болѣе рационалистическіе мужики объясняютъ это проще. Дѣло въ томъ, что, давая возчикамъ такую, по здѣшнимъ мѣстамъ солидную плату за провозъ иконъ, матери монахини за то „свою рукою“ накладываютъ имъ такіе вѣсы, что лошадямъ ихъ едва-едва съ мѣста сдвинуть въ пору. Когда крестьяне везутъ иконы отъ себя, то они обыкновенно на 1 лошадь кладутъ по 50 — 70 образцовъ, т. е. около 25 пудовъ; матери же накладываютъ имъ всегда отъ 80 — 90 иконъ, въ которыхъ, навѣрное, будетъ 27 — 28 пудовъ, если не больше. Не мудрено, что, при такихъ условіяхъ, лошади возчиковъ часто падаютъ въ пути и возчики ворочаются изъ выгодной поѣздки совершенно раззоренными.

Теперь слѣдуетъ опредѣлить чистый заработокъ каждой производительницы, занимающейся обдѣлкой иконъ. Такъ какъ изслѣдовать производство въ монастырѣ намъ не пришлось, то мы здѣсь будемъ принимать во вниманіе исключительно только производителей и производительницъ изъ крестьянъ, не касаясь совсѣмъ монахинь.

На обдѣлку каждой 8-ми вершковой иконы производительницъ нужно произвести слѣдующіе расходы:

кіота, стоящая	20 коп.
личковый образъ	28 коп.
стекло	15 коп.
фольги 2 листа	10 коп.
цвѣтной бумаги, гумми и стекляруса	5 коп.
ремонтъ и 0/0 на погашеніе основнаго капитала	1 коп.

Всего, 79 коп.

Значить, въ среднемъ, отъ каждой иконы у производительницы остается отъ 11 — 20 коп. чистаго барыша; годовой же ея заработокъ — около 95 рублей, не считая провоза до мѣста сбыта, который также поглощаетъ значительную часть прибыли. Затраты производства составляютъ 84% валоваго заработка производительницы.

Общая сумма годоваго производства всѣхъ 150 крестьянокъ, занимающихся промыслами, — составляетъ приблизительно 97,500 шт., на сумму 87,750 рублей.

Главное, въ чемъ нуждается это производство, это — болѣе правильная организація сбыта издѣлій и закупки сырья. Мы уже говорили выше относительно того, сколько получаютъ на свою долю мѣстные торговцы отъ продажи стекла и фольги, только за то, что они служатъ посредниками между крупными оптовыми торговцами и заводами, — съ одной стороны и производителями-кустарями — съ другой. Отъ стекла они наживаются 65,3% прибыли, отъ фольги — вѣроятно, столько же, если еще не больше. Если бы дать возможность производительницамъ самимъ покупать матеріалы не посредственно отъ заводчиковъ и оптовыхъ торговцевъ, то, нѣтъ сомнѣнія, заработокъ ихъ сдѣлался бы въ нѣсколько разъ болѣе настоящаго. Устроить это, по нашему мнѣнію, возможно только *путемъ организаціи сырьевой артели производителей*; при чемъ, на первое время для 2 — 3 торговыхъ оборотовъ имъ должна быть выдана ссуда въ 3 — 5000 рублей, на срокъ не болѣе, какъ 2 — 3 года. Выгода отъ этого новаго порядка будетъ въ первое же время настолько ощутительна для производителей, что они, вѣроятно, не оставятъ его потомъ никогда и поведутъ дѣло сами по себѣ. Важна только одна инициатива со стороны.