

старей-производителей 2-й и 6-й группы. При этомъ цѣна на сапоги какъ при розничной, такъ и оптовой продажѣ, — почти одна и таже.

При работѣ на заказъ сапоги стоятъ гораздо дороже, — отъ 1¹/₂ р. (за дѣтскіе) до 5 руб. (великіе, мужицкіе).

Хозяева производители второй категоріи обыкновенно держатъ у себя или постоянныхъ наемныхъ рабочихъ, по 3—6 чел., платя имъ въ годъ, помѣсячно, или сдѣльно, отъ пары. Сапожникъ — подростокъ до 15—17 лѣтъ, занимающійся только стачкою халавъ, получаетъ у нихъ въ годъ обыкновенно отъ 10—20 руб., сапожникъ подмастерье, уже совершенно научившійся шить сапоги „на — чисто“, получаетъ ежегодно по 20—35 руб. сапожникъ мастеръ, умѣющій и обдѣлывать сапоги и кроить ихъ беретъ за годъ отъ 45—70 и даже до 80 руб., на хозяйскихъ харчахъ; кромѣ того, каждый изъ постоянныхъ наемныхъ рабочихъ выговариваетъ себѣ обыкновенно пару сапогъ отъ хозяина, что стоитъ помѣстнымъ цѣнамъ отъ 1—2 р. 50 к., или, среднимъ числомъ, 1 р. 75 коп. на каждого рабочаго. При мѣсячной наемкѣ, рабочему платятъ отъ 6—10 руб. — хорошему и отъ 1—5 руб. — посредственному; инструментъ при этомъ весь хозяйскій. Сдѣльная цѣна колеблется, смотря по времени года и сорту сапога, — отъ 12 и даже 10 к. до 50 к. за пару, изъ готовой, выдѣланой уже, хозяйской кожи. За пару выворотныхъ сапогъ берутъ обыкновенно по 10—15 коп., за гвоздевые прикройные 30—40, за вытяжные — 50 коп., на хозяйскихъ харчахъ и инструментахъ. При этомъ рабочій, если ему понадобятся услуги „перешивальника“, для стачки сапогъ, — долженъ нанимать его на свой счетъ, выплачивая ему изъ своей сдѣльной цѣны. Въ день 1 хороший работникъ съ мальчикомъ-перешивальникомъ работаетъ обыкновенно отъ 2—4 паръ выворотныхъ сапогъ, 1 пару гвоздевыхъ-прикройныхъ, на вытяжные же онъ долженъ употребить 1¹/₂ сутокъ. Самая дорогая цѣна бываетъ лѣтомъ, въ особенности съ іюня мѣсяца до половины сентября, потому что въ это время сапожники цѣлыми мас-

сами уходятъ на косовицу, въ южныя губерніи, или же разсыпаются по сосѣднимъ экономіямъ, работая тамъ по денно, или по мѣсячно. Затѣмъ, съ половины сентября, цѣна на сдѣльную работу начинаетъ понижаться и доходить къ Рождеству до minimum'a (15—20 к. за пару), оставаясь въ такомъ положеніи приблизительно до послѣдней недѣли великаго поста. Въ это время начинается движеніе на косовицу и вмѣстѣ съ тѣмъ задѣльная плата сапожникамъ начинается повышаться до тѣхъ поръ пока въ іюнѣ, или іюлѣ не дойдетъ до своего maximum'a. Указанную сдѣльную плату получаютъ одинаково — какъ производители третьей группы, работающіе въ мастерскихъ у хозяевъ, такъ равно и тѣ производители, которые работаютъ у себя на дому, изъ готоваго хозяйскаго матеріала (группа 5-я). Кожа дается имъ обыкновенно прямо „изъ подъ дубки“, не мятая и не рифенная, такъ что они, прежде чѣмъ начать работу, должны потерять еще нѣсколько времени на окончательную обработку кожи.

У наемныхъ производителей, работающихъ въ хозяйскихъ мастерскихъ, инструментъ обыкновенно весь хозяйскій. Живутъ такіе работники всегда вмѣстѣ съ хозяиномъ и кормятся съ нимъ въ большинствѣ случаевъ съ одного стола. Работа продолжается ежедневно по 13—15 часовъ; зимою и лѣтомъ рабочіе встаютъ обыкновенно въ 5—6 часовъ и забастовываютъ работу къ 9—10 часамъ вечера; въ теченіе дня для завтрака, обѣда и ужина („полдника“ не бываетъ, потому что работа эта не тяжелая, легко можно проговорѣть отъ обѣда до ужина) времени уходитъ отъ 1¹/₂—2 часовъ, да кромѣ того, рабочіе пользуются еще однимъ часомъ отдыха. По воскреснымъ и праздничнымъ днямъ работы не бываетъ.

Кромѣ собственно сапожной работы, наемные рабочіе исполняютъ обыкновенно и всѣ другія работы по дому; на нихъ же лежитъ обязанность помогать хозяевамъ выдѣлывать кожи, класть ихъ въ зольникъ и дубильный чанъ, вынимать оттуда, полоскать въ рѣкѣ, стругать и т. д. Такъ какъ кожевенная работа ведетъ