

машинъ стачать, скажетъ: не прочно, не хорошо"... Можетъ быть, такое предубѣжденіе противъ машинной работы среди крестьянъ и дѣйствительно существуетъ, но оно, несомнѣнно, скоро разсѣлосъ бы, если бы потребители увидали, что машинное шитье, по своей прочности, нисколько не уступаетъ ручному. Разсѣлосъ — же оно по отношенію къ Миропольскимъ шапошникамъ и Томаровскимъ портнымъ, которые нѣсколько лѣтъ назадъ ввели у себя въ производствѣ швейную машину *). Слободскіе сапожники, какъ народъ торговый и оборотистый, и сами, несомнѣнно, хорошо понимаютъ все это; главной же причиной того, что они не заводятъ у себя машинъ заключается, по видимому, не въ этомъ предубѣжденіи массы противъ „нѣмецкаго шитья“, а въ томъ, что сапожники здѣшніе, по своей несостоятельности, не могутъ сами приобрести дорогихъ швейныхъ машинъ.

У каждаго изъ производителей второй категоріи есть обыкновенно: два зольника, два дубильныхъ чана, машина для измельченія дубильной шкуры, 4 штрихоля, трой клещи, нѣсколько бѣлиховъ, 2 кобылицы, 2 пилы, 2—3 юхтарки и два или три „набора“ сапожныхъ инструментовъ. Значитъ, весь основной капиталъ предпринимателя этой категоріи принимая во вниманіе и толчейную машину, равняется приблизительно 112 руб.; при чемъ, самымъ дорогимъ орудіемъ производства является толчейная машина. У производителей 4-й и 6-й группы имѣющихъ кожевенныя и сапожные инструменты, величина основнаго капитала не превосходитъ 10 рублей. У производителей 5-й категоріи оборотный капиталъ заключается только въ сапожныхъ инструментахъ; величина его отъ 2—4 руб. Производители третьей группы, работающіе въ чужихъ мастерскихъ, своего оборотнаго капитала совсѣмъ не имѣютъ.

Главнымъ матеріаломъ производства служить *кожа*. На полуваль идетъ кожа бычачья, а на сапоги, собственно говоря, должна бы была употребляться — коровья кожа, извѣстная у кожевенни-

*) „Сборн. стат. свѣдѣній по Курской губ. Отдѣлъ Общій. Промыслы крест. хентр. райоа, стр. 162“.

ковъ и сапожниковъ подъ техническимъ названіемъ *яловки*, но такъ какъ она очень дорога, то наши слободскіе сапожники употребляютъ въ большинствѣ случаевъ *конскую кожу* („палую“, снимаемую съ надежныхъ лошадей). Кожи покупаются, разумѣется, только производителями первой, второй и шестой группъ, остальные же „шевцы“ работаютъ изъ чужихъ кожъ. Самостоятельные кустари, работающіе только силами своихъ семей, приобретаютъ кожи на мѣстныхъ слободскихъ базарахъ и на ближайшихъ ярмаркахъ, куда привозятъ ихъ крестьяне сосѣднихъ деревень и городскіе мелкіе торговцы. Производители же 1-й и 2-й категоріи для покупки кожъ ѣздятъ въ южныя губерніи, гдѣ наиболѣе развито скотоводство — въ Землю В. Донскаго, въ Таврію, Ставропольскую губ. и до самаго Кавказа. При этомъ издавна повелся такой обычай, что кожевенники ѣдутъ въ тѣ края не съ пустыми руками, а везутъ обыкновенно на 2—3 возахъ выдѣланныя кожи-полуваль и сапожный товаръ, своего издѣлія, или скупленный ими у другихъ слободскихъ производителей. Весь товаръ распродается ими по деревнямъ, мѣстнымъ базарамъ и ярмаркамъ; на возвратномъ же пути оттуда они забираютъ сырыя кожи, скупая ихъ у крестьянъ и ското-торговцевъ. На югѣ покупаются ими большею частью бычачьи и говяжьи кожи; первыя — по 6—8 руб. и вторыя — по 5—7 руб. за каждую. За кожами конскими они ѣздятъ на сѣверъ: въ Тамбовскую, Рязанскую, Московскую, Тульскую и Орловскую губ. и на востокъ — въ Воронежскую губ. Конская кожа стоитъ на мѣстѣ покупки отъ 1 р. 50—4 руб., смотря потому, „на какого продавца попадешь“... Въ Тамбовской губ. покупка кожъ происходитъ главнымъ образомъ на ярмаркѣ въ Лебедяни, а въ прочихъ губерніяхъ по разнымъ городамъ у купцовъ и по деревнямъ у крестьянъ.

Для выдѣлки кожъ употребляютъ:

а) *Золу дровяную*, ее покупаютъ обыкновенно съ винокуренныхъ заводовъ и у крестьянъ сосѣднихъ селеній, по 15—35 коп. за „мѣрку“ (четверикъ). Зимой зола продается дешевле, лѣтомъ